

跟著 RRFC Tony 行善天下

台北中城網路社

P Dolly 杜孟玲

謙謙君子淺談心路
共窺雲端上的 AKS
積善之家必有餘蔭
一同行善永世流芳



RRFC Tony 和夫人已經是第三次帶領年度新 AKS 會員參加芝加哥 RI 總部入會典禮。RI 每年會為 AKS 會員辦理一場很莊重的入會典禮，這個典禮每年都辦得讓 AKS 會員回到家後還感動不已，十分成功。

RI 有個不成文的規定：一個國家每年若有五位新的 AKS 會員，將會特別幫這個國家的新 AKS 會員辦一場以國家為名的入會典禮。台灣十分特別，已經連續八年有 Taiwan Day。今年因為是扶輪基金百週年，RI 把 9 月 16-18 這個週末定為 AKS 慶典週末，入會典禮分成兩場，一場專門給台灣，一場則為其他國

家會員舉辦，時間正好在 RI 理事會和基金保管委員會的中間周末，所以重要扶輪領導人都在。台灣今年有七位，因其中兩位有事，最後五對夫婦出席。其他國家有 8 對，包括美國五位，菲律賓、尼泊爾、土耳其等 2016-17 新的 AKS 會員。

這個入會典禮很有意義，很鄭重，每位 AKS 會員都會被邀請上台發表感言，談談為什麼參加扶輪社，為什麼要發心、發願捐 AKS 等等，所有扶輪領導人都在台下聽演說。新會員發表的內容其實也很感人，這種場合讓許多真心話都會出籠。演說結束，RI 社長和基金會主席頒發入會證書，再到掛滿 AKS 會員的 17 樓，掛上自己的照片，大家再歡喜陪新會員照相。之後參觀整棟 RI 總部。當晚有個十分正式的 AKS 晚宴，扶輪領導人和 AKS 新會員的餐敘。這趟行程讓 AKS 會員認為他們慷慨的捐獻獲得 RI 的尊重。除了這些行程，RI 也會向這些新 AKS 會員報告，錢都用在甚麼地方，收益如何等等，讓他們了解 RI 的運作。這當然也是一場很好的聯誼活動，認識 RI 的領導群之外，也會認識總部相關職員、以及其他國家的社友。

一般承諾捐獻 AKS，會先和扶輪基金會簽一個承諾書，會員據此可以分最多五年兌現。可以比例分攤在這五年，也可以個人收入較多的那年捐獻較多。許多人會以稅務的角度思考，譬如有個新會員是建築商，他第二年有一棟大樓完成，會有特別多的收入，他可以把多一點的比例分配在那一年，以捐款扣抵收入總額，行善又節稅。

夫人回想 2012 年第一次陪 RRFC Tony 去參加 AKS 新會員入會典禮，那年他們自己是

捐款人，現場氣氛讓她十分緊張，每位準會員必須用英文演講。聽到別的會員談他的扶輪之路，扶輪如何讓他感動，他才捐這筆款項。有人訴說這輩子奮鬥多麼辛苦，這些錢是如何賺來的，在在讓整場充滿感動。隔兩年因為 Gary 當社長，爭取中文翻譯，上台演講可以講中文。2014-15 年 Gary 擔任 RI 社長，大家特別支持，台灣一共有 12 位 AKS 新會員，2015-16 年有 8 位，2016-17 年到目前已有 3 位，台灣因為素來最支持扶輪基金傳統，一直以來每一任 RRFC 都很努力推廣，從 PDG Archi，RID Fredrick 都立下典範，大家不想讓記錄中斷，所以都很賣力！每年都超過 RI 的國家日要求標準。AKS 新會員在演講的時候，講自己一輩子如何奮鬥成功，自信、堅定的言語，有成就感、有榮譽感，激動之處演講者自己都會掉下眼淚，台下的人熱烈鼓掌，RI 社長會過來握手致意，這真是一種榮耀的時刻。

當新會員得到肯定之後，他會發揮他的影響力去鼓勵他的朋友、他的社友，一同支持扶輪、加入 AKS 的行列。RRFC Tony 在參加菲律賓地帶會議時，因颱風班機延遲 2 小時的旅途中，都不忘把握機會向同行的台中地區前總監解釋 AKS 的意義而獲得認同。這位前總監做了兩年地區扶輪基金主委，又碰到新的獎助金計畫，再做三年。這是很難得的服務機會，應該在最後一年給自己留個扶輪服務的紀念。終於又多一位新的夥伴加入！

傳承是很重要，歷屆 RRFC 對新會友都照顧無微不至，因此當 Tony 接下 RRFC，帶

新人到芝加哥時，也是和夫人想盡辦法，讓每位新會員賓至如歸，例如傳統 RRFC 會在芝加哥海軍碼頭的海鮮餐廳請大家每人吃一隻兩磅重的龍蝦、RI 請專業的攝影師幫新會員和偶像扶輪領導人拍照，每位新會員玩得很盡興，有了難忘的經驗，回台便會主動宣揚這些美好的訊息，鼓舞更多新會員加入。每一年帶團出國參加入會典禮，就會增加一批新的朋友，聽著、看著社友同好們為扶輪努力的分享，而他們的故事裡有自己播下的種子，這種喜悅實非筆墨所能形容。



募款不是一件容易的工作，說服本身就不簡單，勸人家把錢掏出來，實際上非常困難。當然有成功的例子，但是沒成功的比例比較高。台灣扶輪社友真的很不錯！我們捐獻數字一直在攀升，我們做的服務量也一直在提高！鼓勵捐獻是 RRFC 一項重要的工作，除了社友的 EREY、保羅·哈理斯等各項捐

獻，與 EMGA 配合鼓勵一萬美金以上的巨額捐獻者或 25 萬美金的 AKS 會員也是重點任務。750 萬台幣說少也不少，說多其實對有些人又如九牛一毛。憑良心說，扶輪社友事業都很成功，不論是台北社友或中南部社友，大老闆很多。但是，能捐獻 AKS 並不那麼多。為什麼？只因認同的問題，必須給他們更多時間去了解。當然，有些人低調，不彰顯自己。也有成功喜悅的時刻！有實力的社友看到扶輪基金嘉惠世人，並善用這筆捐款孳息，造福全世界，於是因認同而付諸行動！

扶輪基金控管嚴格，值得信任。AKS 會



員每年收到報告，完全了解捐款收益明細、流向。AKS 會員了解捐款的每一分、每一毫都用在有意義的地方。每一位會員會有自己名字的一個 Endowment Fund，這個捐贈基金永遠存在扶輪基金會裡，資助獎助金計畫。持恆行善，即便捐款人百年之後，仍舊永續服務。

扶輪基金的兩件事情：Give and Take

Give 給，就是捐獻，台灣扶輪基金捐獻表現傑出。台灣很會捐，但是我們一向不擅使用。全球獎助金用來資助和六大焦點領域內，需具有持續性、可衡量的服務計畫案。這幾年 Tony 一直鼓勵各地區多多申請 Global Grants。每年沒有指定用途的捐獻三年後會回到地區。台灣每個地區的不同金額的 DDF 各地區必須以好的服務善用 DDF。而 DDF 有一半做為 District Grants，總監及地區扶輪基金主委有權責分配 DDF，另一半的 DDF 必須以 GG 的形式使用。GG 規範比較嚴格、必須用英文寫，都會讓社友卻步。英文是一大挑戰。所幸扶輪社友還是有許多英文程度好的高手，可以處理英文申請的工作。Tony 一直鼓勵各

地區設一個委員會，由這些有經驗的社友來指導。從 2013 年開始至目前已經做 4 年，4 年以來累積不少案例可以做為參考。Tony 鼓勵各總監辦公室成立輔導、訓練的委員會，來指導有興趣申請 GG 的扶輪社。

目前台灣有許多地區都做得不錯。用心的地區每年仍然可以用十幾萬的 DDF 做多件的 Global Grants。例如 3510 地區幾位前總監設立一個委員會，各社的案子送來，由他們先看，再找各社來談，作必要的修改。因此他們的成功率很高。

我們捐的錢就是要做有意義的服務，行善天下也要有正確的方法。希望導正大家的觀念。

每年應邀參加各地區扶輪基金研習會，每年都鼓勵大家想辦法，善用所捐的錢。新獎助金計畫還沒開始申請之前，RI 有一個 3 年的先鋒試辦。3500 地區是全球 100 個先鋒試辦地區之一，台灣唯一的一個。所以很有經驗。試辦之後，許多地區都來請教 3500 地區的前總監或有經驗的前社長們。Tony 在擔任 RRFC 後每年都辦 Zone Team Training Seminar。邀請

ARRFC 和各地區的總監、即將上任的 DGE、DGN 各地區扶輪基金主委、各地區獎助金主委當學員，第一年還專程從美國請到負責審核台灣 Global Grants 的 Ms. Callie Zerkie 來當講師，指導大家申請的方法與比較容易出錯的地方等等。希望這些種子部隊，聽完講習會之後，了解狀況和迫切性，再把觀念和步驟帶回地區，成立一個輔導委員會，開始腳踏實地踏實執行，這樣才有辦法將台灣整體提升上來。這個構想純粹希望做到起頭示範的作用。

今年各地區 DGE 要辦獎助金研習會，Tony 也建議講師可以由別的地區真正有實務經驗的社友來擔任，他們知道在申請的過程中會遇到 RI 會提甚麼問題，我們如何來因應、去回覆，這樣才真正有效。他也特別推薦譬如 3500 的 PDG CT，他負責 3500 全球獎助金的申請審核，有多年的經驗，了解申請的程序，是各地區獎助金研習會合適的講師人選。

推動扶輪基金兩年多，多少已見成效。新獎助金計畫第一年全台灣做了 60 幾件 GG，第二年做了 100 件，第三年多做了 1 件。除了 Tony 一直苦口婆心推動之外，大家也累積了經驗，比較知道怎麼做。有些地區申請件數不多，核准的案件自然少，每年 DDF 剩下許多，十分可惜。

目前，有史以來扶輪基金捐獻最高峰在 PRIP Gary 那年。今年適逢扶輪基金會的百週年，目標也設得特別高。超越以往的年度。希望所有社友盡量支持，盡量捐獻。以各社為例，希望每位社友捐 26.50 美金，每人平均 100 美元以上，全社總捐獻要達到 2,650 元美金。以上目標並不困難。但 RRFC 給各地區的目標和 RI 社長是一樣：達成有史以來最好的捐獻成績。

RRFC Tony 再度重申：多捐獻、多用錢。要多多申請獎助金計畫。

Tony 特別重現服務，當 3500 地區是先鋒實驗地區時，他會在國際年會 DGE 同學會面對 500 多位同學舉著牌子，尋找合作夥伴。他常在研習會說：結交姊妹地區很重要，要找

有 DDF 的姊妹地區，才有能力一起做服務。Globe Grants 要從贊助地區拿到百分之三十以上的現金，才能成案。

回到扶輪的原點是福份

RRFC 是一個跨地區的職務，因此有機會跨地區廣結善緣，這是最大的福份。為善的心大家都有，參加扶輪社和在自己的企業是不同的。扶輪社友的服務都是一種奉獻，不會因這些服務而賺到錢財，不會因這些服務而提升地位。參與扶輪，當一個扶輪領導人，無私、沒有架子很重要。不會因為職務就自覺高人一等，不同的職位只是不同的服務機會。



RRFC Tony 的期勉

扶輪社友一定要多走出去，多參與。有些社友只參加社裡的聯誼，不熱衷參與地區以上的活動。扶輪社友其實應多參加，還要多承擔。多參加國際活動，譬如地帶會議、國際年會。國際扶輪是一個國際性的聯誼與服務平台，有這麼廣大的生活圈、增廣見聞的機會，怎麼不好好利用呢？每個領導人也應該帶頭帶大家走出去，譬如社長就可以在社裡發動一團到亞特蘭大參加這個有特別意義的國際年會。多見識，增膽量，自然就會自我成長和認同扶輪。扶輪真的是一個非常好的平台，讓我們奉獻、進步，行善天下。