

經濟與社區發展計畫策略

譯者／ 3490 總監月報總編輯 新北光耀社創社社長 鄭寶鳳 C.P. Annie

摘譯：國際扶輪網站



圖片來源／Rotary International

經濟及社區發展計畫的策略

全球近 14 億的就業人口一天的生活費不到 1.25 美元。我們國際扶輪積極地推行促進經濟及社區發展的服務計畫，並且透過訓練為為年輕人及老年人發展合適又具有生產力的工作機會。在貧困社區，我們還幫助加強地方企業家和社區領袖的能力，特別是婦女。

經濟及社區發展是扶輪社的六個焦點領域之一。

失業，就業不足，缺乏經濟機會，缺乏適當的培訓，以及缺乏社會安全網都是貧窮的主因。

對於窮人來說，勞動力往往是可以改善福祉的唯一資產。創造有生產力的就業機會是減少貧窮與實現可持續性的經濟及社區發展所需的關鍵，也是提供收入保障和權力至關重要的根本，尤其是對婦女、殘疾人、青年和極端貧

窮的人。

加強教育和醫療衛生的策略及為高生產的勞動力和創業家增加收入和創造機會都是減少貧窮的有效方法。

該如何評估社區：

了解您社區的需求和資源是實施社區服務計畫的一個重要起點。我們要先做社區的評估，首先要先判斷社區的優勢和劣勢進而研究扶輪社社友要如何跟社區合作以滿足其需求。非常需要注意的是在開始您的計畫之前，進行一個社區的評估時往往需連同一個合作組織。

記住還要考慮您希望的合作夥伴在社區的歷史、文化和社會動態。

與當地相關人員徹底完成社區評估的工作。一開始要找出了解當地需求的專家一起分析，這樣您不僅能找出真正的需求，選擇出最合適的計畫項目，同時也可以讓您努力的計畫



項和需求的優先順序。

★舉辦一個社區會議，討論並鑑定甚麼是強項和挑戰。就社區成員如何運用他們自己認定的強項來幫助當地需求進行公

確保支持和可持續性。

當進行評估時要問一些開放式問題，廣納意見，而不是只有 yes 和 no 的答案。注意資產的評估，同時也要顧及需求的挑戰性。社區評估應採用部分或全部下列方法：



Rotary International

- ★組織社區焦點團體的相關人員（商務人士，失業居民，婦女，青年，領導者），以確定他們的強項和需求。
- ★讓社區成員自己鑑定他們認為最緊急的需求。
- ★要求每個焦點團體自己排出他們的強

開討論。

- ★廣泛收集各方面的觀點。
- ★與社區成員合作，以確認長期目標和預期的計畫的成果。
- ★與政府和官方管理部門溝通，探討合作機會。
- ★確定現有組織有誰可能是可行性計畫的合作夥伴（企業，非政府組織等）。

注意需發展社區的技能培養，而不僅僅是討論所需材料或基礎設施項目。

例如，當和社區領導人、婦女、男人，年輕人談話的時候，需聚焦於更廣泛有關社區解決方案的問題。優先評估社區需求和提出解決問題的辦法，這樣可以幫助計畫提供更好的設計。

最後，估量社區的資產。社區往往能夠滿足自己的需要。有時候只是促進討論或匯集不同的相關人員，讓他們開始確定其強項和提出他們的顧忌。當跟一組或一對一會議時，要求他們找出有特定技能的社區成員或其他已取得社區認同而且正在努力解決社區問題的組織。了解這一點可以幫助您避免重複工作，讓您專注於沒有您的幫助而社區本身無法解決的問題。